

中亞金融行業大數據 解決方案



釋放金融 創新動力

“問題是什麼”

金融危機帶給我們的最大教訓就是加強風險的監管力度，如何更好的進行風險管理已經成為銀行等金融機構重要的課題。

大數據將在多個領域改變金融業

銀行業

監管政策新要求、息差收窄、資金成本上升、同業及互聯網金融企業的跨界競爭全面展開、不良加速暴露，國內銀行業正面臨着前所未有的經營難題。大數據將為銀行業創造性解決難題提供新思路、新技術。

- 精準營銷：銀行業利用大數據進行客戶畫像，了解金融消費及需求特徵，以在不同場景中提供給客戶個性化服務、精準營銷。
- 智能風控和大數據徵信：通過大數據分析以獲取客戶全面深入的信用信息，銀行業將可以更為有效地進行風險管控，降低貸款風險。
- 大數據將有效幫助銀行業在產品優化、渠道佈置和流程改進方面獲得實質性提高，將銀行業的運營管理帶入一個新時代。

保險業

保險業的競爭集中在保險產品和服務兩個方面。更具性價比和針對性的保障權益設計將顯著提升保險產品的競爭力，而便捷的渠道、簡潔的業務流程和便利快捷的理賠是影响保險客戶的服務感受的主要方面。大數據技術的發展為保險業實現產品差異化和服務差異化創造了條件。



更具競爭力的個性化保單

長期以來，保險產品的性價比是贏得客戶的基礎。通過大數據對單個客戶進行實時智能風險分析管理，為每個客戶提供個性化的保單。在滿足風險控制的前提下，將降低保費水平並更好地滿足客戶的保險需求，從而有望顯著提高保險產品的競爭力。



智能欺詐識別

通過大數據分析，智能識別欺詐行為，將有效防止騙保損失。



精準營銷和精細化運營

大數據分析將幫助保險業及時發現潛在銷售機會，並通過有效渠道進行精準營銷，在原有保險代理人這一傳統銷售渠道的基礎上，進一步發揮網絡營銷和電話銷售的作用。同時，基於大數據技術，進行以快速理賠、流程精細化為特點的業務渠道創新和業務流程改進，將顯著提高服務水平，提升業務競爭力。

证券业

大数据技术在帮助证券业改进产品开发、渠道布置和营销运营的同时，也为证券业丰富增值服务、改进客户管理等方面创造了条件。

大数据增值服务

证券行业利用大数据来感知市场情绪，做到预测股价和投资景气指数，为客户提供更多增值服务。

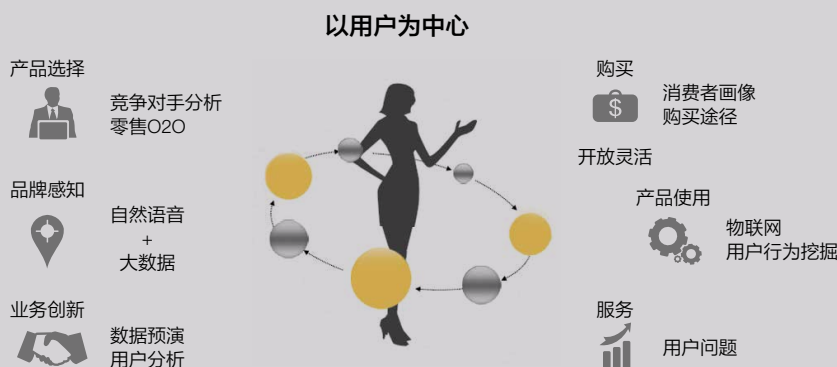
精细化的客户管理

根据客户历史交易行为和流失情等数据，针对客户在生命周期各个阶段的需求，针对性地进行客户维护和管理，实现有效的、精细化的客户全生命周期管理。

中亚提供以用户为中心的大数据端到端整体解决方案

联想为金融企业客户提供从硬件到大数据软件平台，及大数据应用端到端的整体解决方案。联想金融大数据解决方案，集业界领先的软硬件产品、开源软件，提供稳定、可靠和安全的海量数据存储、处理和分析平台。

- 集成易用的ETL大数据处理器工具，无需MR编程。
- 紧随HADOOP开源社区的脚步，向客户持续提供最新最稳定版本。
- 采用新一代的Spark处理集群，极大提升处理速度，数据分析及挖掘工具充分发掘数据价值。
- 快速易用的即席查询、实时查询及简易灵活的大数据报表系统让工作更简单。



强大的中亚大数据解决方案

助力客户商业洞察和智能决策

中亚大数据解决方案，帮助金融用户在结构化、非结构化、半结构化的海量数据中挖掘出巨大的商业价值，增强金融业的客户洞察力和决策能力。

- 具备全源数据整合能力，快速汇聚各类数据。
- 高性能数据存储/计算平台和数据深度分析引擎，能快速处理与分析数据，挖掘数据价值。
- 一站式大数据开发应用环境，快速构建分析应用。
- 经过全球超大规模实践验证系统高可靠性、高扩展性。
- 自动化智能运维，易用易管理。
- 中亚专业大数据团队，在人工智能、机器学习、数据挖掘和大数据应用系统设计中具有丰富的研究和工程经验。